

南場
智子
氏の
ブレーン



株式会社ディー・エヌ・エー
代表取締役
南場 智子氏

村口さんは時々私の鼻つばしを折ることを忘れません。事業計画を修正し、どうどうと説明した私に対する、「随分と頭の悪い事業計画ですね」とおっしゃいました。少なからずムッとした私を見て、慌てたフリをなさるところは手ごわい方です。でも、私のようなよちよち歩きの経営者が大きな試練や転機を迎えたときに、いつも村口さんの暖かい励ましや厳しい叱咤があることを忘れません。

投資者のアドバイスが経営者を育てていく

出品者の身元確認を行うなど安全かつ信頼性の高いオークションサイトとして評価の高いDeNAの「ピッダーズ」。DeNAを率いる南場智子氏は、大手コンサルティングファーム、マッキンゼーのパートナーから起業家への道を選んだ。豊富なコンサルタント実績や米国留学の経験から、彼女の脈は非常に幅広いものがある。そして南場氏にとつて他に替えがたい人物が、DeNAにも出資するベンチャーキャピタリストの村口和孝氏だ。

村口氏は学生時代からベンチャーキャピタリストを志し、14年に渡る業界経験と10件以上の成功実績を持つベンチャーキャピタリスト界の第一人者である。そんな2人が出会ったのは、南場氏がマッキンゼーに在籍しながら起業をめざしていた99年初夏のこと。

「たまたま私の友人が南場さんとも知り合いで、相談に乗ることになつたのです。私の自宅近くの駅前にある喫茶店で2時間くらい話し合つたことを今でもよく覚えていています」



日本テクノロジーベンチャー
パートナーズ投資事業組合
ベンチャーキャピタリスト
村口 和孝氏

1958年生まれ。84年慶應義塾大学卒。野村證券系ベンチャーキャピタルを経て、98年日本テクノロジーベンチャーパートナーズを設立し、同年11月に日本初の投資事業有限責任組合を設立登記する。

その後、南場氏は8月にマッキンゼーを退職、本格的なサイト立ち上げ作業に入り、11月には「ピッダーズ」をスタートさせる。その間に村口氏は何度も南場氏と話し合う機会を設け、経営戦略や企業経営ノウハウなどに関するアドバイスをしていく。

情報の収集や動向分析に余念がない。帰国後の報告会には多くのベンチャー経営者が集まるという。「ベンチャー企業は大企業と違つて社内のリソースが少なく、経営者は自らのビジネスで手一杯になつてしまふことが多い。でも、ネットの世界は刻々と変化していく、スピードで次回のビジネスを開拓しないと生き残れない。だから、私は情報のやりとり以外にも、俯瞰的な立場にある私と議論することによって、自己のビジネスを再認識し、新たな経営ビジョンの構築に役立てればと思つています」

D e N Aの場合で言えば、村口氏が「インターネット関連事業ではサービスの提供よりも、そのサービスを実現できるインフラ提供のほう

が確実なビジネス」とアドバイスしたこと。これが、南場氏が以前から計画していた新規事業を具体化させるきっかけの一つとなつた。それが昨年7月に開始したネットオークション専用のプラットフォーム提供事業であり、今のDeNA成長の原動力となつている。

議論をきっかけに 新事業をスタート

するアドバイスをしていたのである。

ハイテク関連ベンチャーへの投資・育成をメイン業務とする村口氏は、数ヶ月に一度は海外視察に出かけるなど最新

BBIN

BBIN